



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Operator call centru, Manager de vânzări

Experiența profesională

Operator/Supervizor · MedProtect.

Iulie 2022 - Prezent · 2 ani 4 luni

- Administrare documentației
- Lucru cu crm/Discord/1C
- Lucru cu suplimente alimentare/Baduri s.a

Competențe: Lucru cu echipa

Manager de vânzări · Coleso.md

Martie 2021 - Mai 2022 · 1 an 3 luni

- подготовка рекламных и демонстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;
- организация, проведение и участие в разнообразных рекламных мероприятиях – презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений предприятия, занимающихся подготовкой и осуществлением поставки товара или оказания услуги – начиная с юридического отдела и бухгалтерии и заканчивая складом,
- производственным или транспортным отделом;
- разработка плана продаж и контроль над его выполнением;
- учет продаж и различных статистических данных, непосредственно связанных с ними;
- подготовка отчетности и аналитических материалов с итогами работы – как собственной, так и отдела продаж в целом.

Manager de vânzări · Yclients

Decembrie 2018 - Martie 2020 · 1 an 3 luni

- нстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;

👤 33 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucru cu echipa** · 2 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Turcă** · Elementar
- **Engleză** · Elementar

- организация, проведение презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений

Manager de vânzări · BoxInvesting

Mai 2015 - Noiembrie 2018 · 3 ani 7 luni

- подготовка рекламных и демонстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;
- организация, проведение и участие в разнообразных рекламных мероприятиях – презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений предприятия, занимающихся подготовкой и осуществлением поставки товара или оказания услуги – начиная с юридического отдела и бухгалтерии и заканчивая складом,
- производственным или транспортным отделом;
- разработка плана продаж и контроль над его выполнением;
- учет продаж и различных статистических данных, непосредственно связанных с ними;
- подготовка отчетности и аналитических материалов с итогами работы – как собственной, так и отдела продаж в целом.

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Medii de specialitate

George Coşbuc

Absolvit în: 2008

Specialitatea: ...