



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Despre mine

- Острое увлечение познание философии правильной коммуникативной модели общение с людьми.
- Позитивный человек по своей натуре.
- Развиваю критическое мышление.
- Развиваю наблюдательность и внимательность к деталям.
- Мастер спорта по футболу
- Фанат психологии. Изучаю философию Джордана Питерсона, клинического психолога. Для понимания психологического подхода в коммуникации.
- Верю в бога и в свои амбиции.
- Филантроп

Мои минусы:

1. Медленная адаптация, работа с большим объемом информации.
2. Трудно справляюсь с многозадачностью в работе
3. Отсутствует мотивация работать на низкой заработной плате (диапазон 4000-6000 леев.)
4. Знания (пока что) только русского языка на разговорном уровне.

Хочу трудоустроиться в компанию где есть:

1. Честные условия на этапе собеседования. Если обговариваются суммы оплаты за работу и предоставляются факты, отчеты или в ходе работы видно что компания держит обещания - готов трудоустроиться.
2. Честные условия клиентам - если компания этого предоставить не может, меня не интересует данная компания.
3. Компания обязана предоставлять высокое качество услуги или товара - Остальные компании меня не интересуют.

Experiența profesională

Менеджер по продажам · Академия Владимира Якубы

Ianuarie 2023 - Iunie 2023 · 6 luni

1. Заполнения карточки клиента в Bitrix24
2. Продажи услуг компании - курсов, корпоративных

- 👤 27 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 12 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

- тренингов, построение отдела продаж под ключ, книги. b2c рынок.
3. Привлечение клиентов по теплой базе и частично работа с заявками закрытие сделок.
 4. Холодные звонки b2b
 5. Прохождение курса от Владимира Якубы по продажам.
 6. Отчетность ежедневная, еженедельная по проделанной работе, продажам, выставление счетов и работе с клиентами.
 7. Выполнение плана продаж
 8. Продажи по телефону, в мессенджерах.

Менеджер по работе с клиентами · Glam International Consulting

August 2022 - Ianuarie 2023 · 6 luni

Обязанности:

- Работа в Vitrix24
- Квалификация клиентов и закрытие на встречу.
- Выполнения нормы по звонкам и ежемесячного плана по встречам.
- Ежедневная отчетность
- Привлечение клиентов для продвижения риелторских услуг компании в Дубае.

Менеджер по работе с клиентами · Talkit

Februarie 2021 - August 2021 · 7 luni

Обязанности:

- Продвижение и продажа услуг компании
- Выполнение плана и отчетность
- Работа с возражениями
- Выставление счетов и закрытие сделок
- Переговоры с клиентами на русском языке.
- Анализ конкурентов, тренинги внутри компании
- Активные продажи, b2c.

Studii: Medii

Лицей Олимп

Absolvit în: 2013

Cursuri, training-uri

Дожим клиента: 48 способов продавать день в день

Absolvit în 2023

Organizator: Владимир Якуба